

會員發展撥款申請資訊表

會員發展仰賴發展和保留現有會員。越多的獅友意味著越多舉辦服務和改善我們社區的機會。

為了支持招募和提升會員滿意度，基於競爭性的考量，LCI 會員發展委員會提供會員發展撥款。這些撥款旨在幫助區域贏得新市場，特別是在會員人數不斷下降的區域中。這些撥款也為了幫助確保獅友們覺得會員有價值，並有持續不斷的良好會員體驗。

為確保全球代表性，國際獅子會根據會員數量，給各憲章區分配了以下金額。一般會員發展撥款中，各區最多可申請\$5,000 美元，而複合區最多可申請\$10,000 美元。

憲章區	今年可申請的金額
第一憲章區	\$30,000
第二憲章區	\$12,500
第三憲章區	\$20,000
第四憲章區	\$20,000
第五憲章區	\$10,000
第六憲章區	\$25,000
第七憲章區	\$12,500
第八憲章區	\$10,000

申請條件

可由能達到所選目標市場之一個或多個區申請撥款。若由一區舉辦目標行銷，撥款案須由總監提出申請。

所有特定財務年度的撥款申請必須在 3/4 月的理事會會議前或在理事會時提交並核准。將在 3/4 月理事會會議前持續審核撥款。不接受在 3/4 月理事會會議後收到的撥款，且會員發展委員會將保留申請至下一次 8 月的網路電話會議再進行考慮。

招募：

招募計劃應在 12 個月內至少成立兩個新會及/或 100 位新會員的成果。招募計劃應詳述用於吸引新會員考慮成為獅友的特定類型之活動、資源和工具。

LCI 開發了以下的資源和工具，以吸引及招募新會員：

- [《問就對了》招募指南](#)
- [舉辦說明會](#)
- [招募會員的行銷構想](#)

會員保留：

會員保留計劃應在 12 個月內，達到保留所有[複合區/區內]會員的 90%。在完成進展報告後，將在 12 個月到期時提供報銷資金。會員保留計劃應詳述用於衡量、評估及提升會員滿意度和價值之特定類型的活動、資源和工具，以確保會員想繼續以獅友的身分參與活動。

LCI 已開發了以下的資源和工具來支持會員滿意度：

- [分會蛻變活動](#)，一個策略計劃工具，可幫助分會確定改進的機會。
- [會員滿意指南](#)
- [認證導獅計劃](#)

費用報銷規定

在收到會員發展撥款費用報銷單與逐條列出項目正本收據後，寄出款項，但須提供已付 25%之等量金額的文件。報銷申請表上之費用項目必須符合總會會員發展撥款報銷政策。撥款不可用於繳交 LCI 會員費及費用。一經核准，撥款的活動必須在同一財務年度(7 月 1 日至 6 月 30 日)內進行，以符合報銷資格。最後提出報銷的日期為同一財務年度的 6 月 30 日。

獲得撥款者，提送報銷費用時，必須將進展報告一併寄至總會，使國際獅子會了解支持會員成長和保留工作之結果。

位於美國且獲得會員發展撥款\$5,000 美元以上，第一份報銷申請須連同 W-9 表格一起提送。

填寫撥款申請

在完成撥款申請表前，請洽會員發展司以確保貴憲章區仍有餘額。

申請者必須提供完整詳細的資料以確保方案能觸及、達到、支持特定的目標行銷。將優先考慮在成立新會、會員成長及會員保留方面有明確且可達成的目標之申請案。撥款未必是按申請的先後次序處理，乃是根據概述的計劃之優點而頒發撥款。

申請表審查流程

所有申請表在提送給會員發展委員會前，將先經會員發展司及相關的 GMT 專員審核。目的在確保申請表的完整性，並符合最低之條件，而且提供委員會可評估之足夠資料。

職員可能與申請人接洽，以取得額外資料或商討會員發展的機會。一旦符合所有條件，申請表(在 3/4 月理事會會議前)將持續審核，並由會員發展委員會評估及進行最後核准。

註：所發展之資料與研究調查為方案之結果均歸屬於國際獅子會。方案進行過程中，材料可以透過 LCI 網站、月刊和《獅子雜誌》與義工一起開發與分享。研究調查所得之資料，亦將併入國際獅子會之訓練活動中，適當時，各地區可使用。

會員發展撥款申請流程

所有特定財務年度的撥款申請必須在 3/4 月的理事會會議前或在理事會時提交並核准(採持續審核制)。不接受在 3/4 月理事會會議後收到的撥款，且會員發展委員會將保留申請至下一次 8 月的網路電話會議再進行考慮。

步驟1

- 撥款管理人提交撥款申請

步驟2

- GMT地區專員及會員發展司職員審核撥款

步驟3

- 有需要的話，向撥款管理人提出問題或提請澄清說明

步驟4

- 會員發展委員會(每月)審核申請通過/拒絕

步驟5

- 通知撥款管理人撥款通過/拒絕

步驟6

- 撥款管理人提交進展報告及要求的其他評估文件，包含費用開支，以獲得報銷資金