



現地パートナーシップの開拓

一致協力するときは、より多くを成し遂げることができることをライオンとレオは知っています。ということで、志を同じくする地域社会の組織とパートナーシップを組むことは、認知度、範囲、そして奉仕事業の質を高める素晴らしい方法なのです。この手引書は、潜在的なパートナーの特定と彼らへの働きかけだけでなく、パートナーシップのたにクラブを準備することに役立つでしょう。

早わかり

パートナーシップとは何ですか？

- » 共通の利益を共有し、共通の目標に向かって一致協力することに同意した組織の集まりです

なぜ他の組織とパートナーになるべきなのでしょう？

- » クラブの強みを引き立て、能力の不足分を補います
- » 奉仕事業を改善する追加の資産とスキルに寄与します
- » 共同の目的を提唱するチームの一員として活動します

誰とパートナーになれますか？

- » 非政府組織 (NGO)
- » 民間企業/会社
- » 政府機関

良いパートナーの兆候

- ▶ 共有された目標と価値観
- ▶ パートナーシップを補完する専門知識
- ▶ 優れたコミュニケーション能力、速い反応
- ▶ ボランティア活動/奉仕について熱心
- ▶ よく組織化され、信頼できる

警戒の兆候

- ▶ ずれた目標と価値観
- ▶ パートナーシップへの不明確な寄与
- ▶ コミュニケーションが難しい、遅い反応
- ▶ 熱心さや意欲の不足
- ▶ 無秩序と矛盾

活動1

パートナーから何を望みますか？

始めるための一番の方法は、パートナーから何を望むかを見極めることによってです。ライオン/レオクラブ地域社会奉仕ニーズ調査(CCNA)は、地域社会の奉仕ニーズと機会、およびクラブの強みと改善すべきところを見極める上で役に立つツールとなるでしょう。必要であれば、この資源を最初のステップとして利用してください。

以下のワークシートを利用して、クラブについての重要な質問に回答してください。

1 クラブの強みと改善すべきところ

潜在的パートナーへ寄与できる、あなたのクラブの強みをリストアップしてください。

あなたのクラブの改善すべきところをリストアップしてください。

2 パートナーの寄与

事業を強化するために、どのようなスキル、資産、および/または資源をクラブは必要としているでしょうか？

3 潜在的パートナー

これらのスキル、資産、および資源に寄与できる、CCNAの活動3で述べた奉仕提供者はあるでしょうか？

これらのスキル、資産、および資源に寄与できる個人や組織に対して、クラブのメンバーはどのようなつながりを持っているのでしょうか？

潜在的パートナー：_____ 連絡先窓口：_____

連絡先：_____



活動2

クラブは、潜在的パートナーへ働きかける準備ができていますか？

前頁の活動1で特定した潜在的パートナーの一つを選んでください。

潜在的パートナー：_____

潜在的パートナーの目標：_____

クラブがこの潜在的パートナーに働きかける準備ができているかどうかを見極めるために、以下のチェックリストをご利用ください。

<input type="checkbox"/> はい <input type="checkbox"/> いいえ	我々は、クラブとしての強みと改善すべきところが何かを分かっています。
<input type="checkbox"/> はい <input type="checkbox"/> いいえ	我々は、どのような種類の奉仕事業を実施したいの分かっています。
<input type="checkbox"/> はい <input type="checkbox"/> いいえ	我々は、我々の奉仕事業をより良くするために、潜在的パートナーからどのような寄与が必要か分かっています。
<input type="checkbox"/> はい <input type="checkbox"/> いいえ	我々は、潜在的パートナーへどのような寄与ができるか分かっています。
<input type="checkbox"/> はい <input type="checkbox"/> いいえ	我々は、潜在的パートナーと共通の目標と目的の話し合いをする準備ができています。

次のステップ

もし上記の大部分について、あなたのクラブの回答が「はい」の場合：

おめでとうございます！あなたは、潜在的パートナーへ働きかける準備ができています。活動3へ進んでください。

もし上記の大部分について、あなたのクラブの回答が「いいえ」の場合：

チェックリストは、回答するのが難しかったですか？もしそうであれば、時間をおいて再評価することを検討してください。以下の資源は、パートナーシップのためのクラブの準備に向けての良い次のステップになるでしょう：



クラブ活性化計画

クラブが改善すべき機会を見つけるための助けになる、戦略計画ツールです



ライオンズ学習センター

オンライン・トレーニング・センターは、問題解決から目標設定、パブリック・スピーキングまでのテーマを取り上げています

活動3

潜在的パートナーへ、いかに働きかけますか？

あなたのクラブのニーズを検討し、地域社会への影響を改善できるパートナーシップの機会を特定した時点で、接触し対話を開始したいと思うでしょう。

潜在的パートナーとの対話を計画するために、以下のワークシートをご利用ください。

対話方策	注記
自己紹介 会議を発起した、または電話をかけた理由を説明。	
背景説明 ライオンズクラブ国際財団とあなたのクラブについての基本情報を伝える： <ul style="list-style-type: none"> » 自分たちの紹介 » あなたのクラブの背景と地域社会での奉仕作業 » あなたのクラブの将来の目標 	
目標と機会の共有 <ul style="list-style-type: none"> » 取組みたい特定の事業の共有 » 一緒に実現できる影響についての協議と、潜在的パートナーとして協力したい熱意の理由 » 潜在的パートナーが、パートナーシップの結果いかに恩恵および/または認識を受けることができるかについてのアイデアを提供 	
傾聴と対応 彼らのアイデアの検討、ならびにクラブ、資源、および奉仕事業のアイデアについてのより多くの情報提供の準備。	
次のステップについて決める <ul style="list-style-type: none"> » 他に誰と話をすべきか？ » いかに前進するか？ 	



ヒント

- ▶ ロゴや商標の使用は、Lionsclubs.orgの情報センターで見つけることができる、ライオンズクラブ国際財団 (LCI) およびLCIブランド・ガイドラインの商標に関する方針を忠実に守る必要があります

パートナーシップは、影響力を増す素晴らしい方法を提供します！効果的に一致協力し、きちんとコミュニケーションを取るとき、クラブ、パートナー、および地域社会のためになる共通の目標を達成できます。

良いパートナーシップは、ウィンウィンの関係です。