



Utveckla lokala partnerskap

Lion- och leomedlemmar vet att vi kan uppnå mer när vi arbetar tillsammans. Det är därför samarbete med likasinnade organisationer i ditt samhälle är ett utmärkt sätt att öka synligheten, räckvidden och kvaliteten av dina serviceprojekt. Denna guide hjälper dig att förbereda din klubb för ett partnerskap, samt identifiera och kontakta potentiella partners.

Snabbfakta

Vad är ett partnerskap?

- » En grupp organisationer som delar ett gemensamt intresse och som samtycker till att arbeta tillsammans mot ett gemensamt mål

Varför ska vi samarbeta med en annan organisation?

- » Komplettera din klubbs styrka och fyll kapacitetsgap
- » Bidra ytterligare tillgångar och kunskaper som förbättrar dina serviceprojekt
- » Fungera som en lagkamrat för att förespråka gemensamma mål

Vem kan vi samarbeta med?

- » Frivilligorganisationer
- » Privata företag
- » Regeringsorgan

Tecken på en bra partner

- ▶ Gemensamma mål och värden
- ▶ Kompetens som komplement till partnerskap
- ▶ Stark kommunikationsförmåga; lyhörd
- ▶ Entusiastisk om frivilligarbete/service
- ▶ Välorganiserad och pålitlig

Tecken på att du ska vara försiktig

- ▶ Mål och värderingar som inte stämmer överens
- ▶ Oklara bidrag till partnerskapet
- ▶ Svårighet att kommunicera, svarar inte
- ▶ Brist på entusiasm och motivation
- ▶ Oorganiserad och inkonsekvent

AKTIVITET 1

Vad vill vi få ut av en partner?

Det bästa sättet att komma igång är att bestämma vad du vill få ut av en partner. *Behovsbedömning av lion- och leoklubben och samhället (CCNA)* kan vara ett användbart verktyg för att fastställa ditt samhälles behov och tillfälle till service, liksom klubbens styrkor och områden som kan förbättras. Använd denna resurs som ett första steg, vid behov.

Svara på viktiga frågor om din klubb med användning av arbetsbladet nedan.

1 Klubbens styrkor och områden för förbättring

Gör en lista över de styrkor som din klubb skulle kunna bidra med till en potentiell partner.

Gör en lista över klubbens områden för förbättring.

2 Partnerns bidrag

Vilka färdigheter, tillgångar och/eller resurser behöver vår klubb för att stärka våra projekt?

3 Potentiella partners

Finns det några serviceleverantörer, som vi talade i aktivitet 3 i CCNA, som kan bidra med dessa färdigheter, tillgångar och resurser?

Vilka anknytningar har våra klubbmedlemmar till personer eller organisationer som skulle kunna bidra till dessa färdigheter, tillgångar och resurser?

Potentiell partner: _____ Kontaktperson: _____

Kontaktinformation: _____



AKTIVITET 2

Är vår klubb redo att kontakta en potentiell partner?

Välj en av de potentiella partners du identifierade i Aktivitet 1 på föregående sida.

Potentiell partner: _____

Mål för ett potentiellt partnerskap: _____

Använd nedanstående checklista för att avgöra om din klubb är redo att kontakta denna potentiella partner.

<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej	Vi vet vad våra styrkor och områden för förbättring är som en klubb.
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej	Vi vet vilka typer av serviceprojekt vi skulle vilja genomföra.
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej	Vi vet vilka bidrag vi behöver från en potentiell partner, för att göra våra serviceprojekt bättre.
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej	Vi vet vilka vad vi kan bidra med till ett potentiellt partnerskap.
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej	Vi är beredda att diskutera gemensamma mål med en potentiell partner.

Nästa steg

Om din klubb svarade "ja" på de flesta uttalanden ovan:

Grattis! Är du redo att kontakta din potentiella partner. Gå till Aktivitet 3.

Om din klubb svarade "nej" på de flesta uttalanden ovan:

Var checklistan svår att svara på? Om så är fallet, överväg att omvärdera den. Följande resurser kan vara ett bra nästa steg i riktning mot att förbereda klubben för ett partnerskap:



Initiativet Klubbkvalitet

Ett strategiskt planeringsverktyg för att hjälpa klubbarna att identifiera möjligheter till förbättring



Lions utbildningscenter

Ett online utbildningscenter som täcker ämnen som sträcker sig från konfliktlösning till målsättning till att tala offentligt

AKTIVITET 3

Hur närmar vi oss en potentiell partner?

När du har övervägt klubbens behov och identifierat en möjlighet till partnerskap som kan förbättra ditt samhälle, ska du söka kontakta och börja en konversation.

Använd nedanstående arbetsblad för att planera en konversation med din potentiella partner.

Konversationsstrategi	Anteckningar
<p>Introducera dig själv</p> <p>Förklara varför du initierade mötet eller samtalet.</p>	
<p>Förklara bakgrunden</p> <p>Förmedla viktig information om Lions Clubs International och om din klubb:</p> <ul style="list-style-type: none"> » Vilka vi är » Din klubbs bakgrund och servicearbete i samhället » Din klubbs målsättning för framtiden 	
<p>Tala om mål och möjligheter</p> <ul style="list-style-type: none"> » Tala om specifika projekt som du skulle vilja arbeta på » Diskutera den effekt ni kan uppnå tillsammans och varför du är entusiastisk över att arbeta med dem som en potentiell partner » Erbjud idéer om hur din potentiella partner kommer att gynnas och/eller kännas igen till följd av partnerskap 	
<p>Lyssna och svara</p> <p>Överväg deras idéer och var beredd att ge mer information om din klubb, resurser och serviceprojektidéer.</p>	
<p>Besluta om nästa steg</p> <ul style="list-style-type: none"> » Vem annars bör du tala med? » Hur går du vidare? 	



SNABBTIPS

- Användning av logotyper och varumärken måste följa lionsklubbens varumärkespolicy och riktlinjer för varumärken, som finns i resurscentret på Lionsclubs.org

Partnerskap erbjuder ett bra sätt att öka din inverkan! När du samarbetar effektivt och kommunicerar tydligt, kommer du att kunna uppnå gemensamma mål som gagnar din klubb, din partner och ditt samhälle. Ett bra partnerskap är en vinn-vinn-situation.

